

RÉSIDENCE COMMERCIALE[®]

AU SOMMET

le séminaire commercial revisité par

1Pulser

Développement Commercial

Dirigeant
Créateur d'entreprise
Indépendant **Cadre**
Manager
Porteur de projet
Freelance

*2 jours au sommet pour améliorer
votre performance commerciale*



JANVIER 2020

PRALOGNAN LA VANOISE

La RÉSIDENCE COMMERCIALE AU SOMMET c'est :

Un moment ultra opérationnel & hors du temps. Un moment privilégié dans un contexte propice à prendre soin de vous pour mieux prendre soin de votre entreprise !



2 jours, en montagne, avec 1'PULSER

- ✓ Vous travaillez sur votre développement
- ✓ Vous déterminez vos plans d'action opérationnels et ceux de vos collaborateurs
- ✓ Vous amorcez vos démarches et vous réalisez des actions sur place
- ✓ Vous partagez des temps "collaborutiles" et ludiques !



2 sessions au choix

✓ 7 et 8 janvier 2020

✓ 14 et 15 janvier 2020

Le concept de la RÉSIDENCE COMMERCIALE[®]

Parce que nous pensons qu'en Résidence, un artiste se donne toutes les chances de livrer le meilleur de lui-même, nous avons choisi de décliner le format dans une offre de **Résidences dédiées au développement commercial** !

Long terme, court terme, dans nos bureaux ou dans un cadre exclusif, nos Résidences commerciales ce sont :



1 lieu



1 temps donné



**1 équipe pour
vous accompagner**



Programme

L'équipe vous accueille la veille au soir pour vous souhaiter la bienvenue, faire les présentations, poser le cadre et les objectifs et peut être... vous surprendre !

« J'exprime, J'explore, J'avance »
ateliers collectifs & participatifs

« Je respire »
activités

🍷 Ptit dèj

🕒 **ETAPE 1** Situation actuelle/ Diagnostic :

👉 Faites une pause, prenez le temps de faire le point sur vos actions & vos résultats commerciaux

👉 Analyse CA, ventes, devis, actions réalisées, supports de communication

🍷 Déjeuner

👉 Temps de remise en mouvement

🕒 **ETAPE 2** Situation souhaitée/ Perspectives de développement :

👉 Formalisez vos objectifs, vos envies

👉 Choix stratégiques & opérationnels, positionnement, offre, dimensionnement

👉 Temps de convivialité

🍷 Dîner réseau

👉 En individuel, bilan du Diagnostic et des axes stratégiques

👉 Activité de plein air

🍷 Ptit dèj

🕒 **ETAPE 3** De la situation actuelle à la situation souhaitée :

👉 Identifiez les actions commerciales à mettre en œuvre

👉 Produisez déjà certaines actions - Déterminez comment votre plan d'action va être mis en œuvre

🍷 Déjeuner

👉 Temps de remise en mouvement

📄 **ETAPE 4** Résultat :

👉 Co-développement : je partage, je m'enrichis du groupe, je planifie, je m'engage au service de mon développement

👉 Repartez avec votre plan d'action et sa mise en œuvre

👉 Temps de convivialité

DÉPART

« Je précise, J'expérimente, Je partage »
travail individuel, accompagnement conseil,
atelier en petit groupe

JOUR 1

JOUR 2

En pratique ?



Le groupe : le choix du petit comité - 8 participants maximum



Hébergement : le Téliemark à Pralognan la Vanoise
Chambre individuelle et pension complète, avec le dîner partagé dans un restaurant au centre du village (un truc de dingue !)



Activités : raquettes, curling, balades, massages, piscine, sauna... ou rien !!!

Vous choisissez, l'équipe 1'Pulser se charge d'organiser (seul ou à plusieurs) !



Animation : par 2 consultants 1'PULSER pour vous et avec vous, à votre service 24h/24 pendant les 2 jours !



Budget : 1500 € HT / personne, pour l'ensemble de la résidence inter-entreprise

Et ça comprend ? L'accompagnement, les collations du matin et de l'après-midi, l'hébergement en pension complète, le restaurant.

Et ça ne comprend pas ? Les activités payantes que vous décidez de pratiquer, les apéros, le vin à table et le trajet.



1Pulser
Développement Commercial

Infos complémentaires et inscription
auprès de Dominique, Julien ou Fabien
au **04 79 33 13 04**
Email : d.vert@1pulser.fr

